



SJWD

บริษัท เอสซีจี เจดับเบิ้ลยูดี โลจิสติกส์ จำกัด (มหาชน)

โครงการความร่วมมือเชิงกลยุทธ์กับเครือข่ายพันธมิตรการขนส่งสินค้ากระดาดข้ามแดน
เชื่อมโยงเครือข่ายและเส้นทางขนส่งทางเลือก เพื่อสร้าง Supply Chain ที่ยืดหยุ่นและรักษาความต่อเนื่องทางธุรกิจ

ความท้าทายทางธุรกิจ

- ธุรกิจขนส่งข้ามแดนไทยและเมียนมาของ SJWD มีเส้นทางหลักผ่านด่านแม่สอด - เมียวดี ซึ่งเป็นเส้นทางสำคัญสำหรับการขนส่งสินค้ากระดาดข้ามแดนไปยังเมียนมา โดยคิดเป็นประมาณ 90% ของปริมาณขนส่งของธุรกิจ Cross - Border Myanmar
- จากสถานการณ์ความไม่แน่นอนบริเวณชายแดนส่งผลให้เส้นทางดังกล่าวไม่สามารถดำเนินการได้ตามปกติ กระทบต่อ SJWD ลูกค้า ผู้ให้บริการขนส่ง และพันธมิตรในห่วงโซ่อุปทาน โดยมีลูกค้าในประเทศไทยและเมียนมาได้รับผลกระทบมากกว่า 30 ราย
- สินค้ากระดาดข้ามแดนเป็นสินค้าที่ต้องการการดูแลเป็นพิเศษ ทั้งการควบคุมคุณภาพและการป้องกันความเสียหายระหว่างขนส่ง อีกทั้ง การพึ่งพาการขนส่งเพียงรูปแบบเดียวย่อมสร้างความเสี่ยงต่อความต่อเนื่องทางธุรกิจ SJWD จึงทำงานร่วมกับคู่ค้ายกระดับการส่งมอบสินค้าด้วย Multimodal Transport Solution

แนวทางการดำเนินงานร่วมกับคู่ค้า

- SJWD ร่วมมือกับคู่ค้า ผู้ให้บริการขนส่งทางบกและทางเรือ พันธมิตรในเมียนมา และท่าเรือระนอง พัฒนา Adaptive Supply Chain Solution เปลี่ยนเส้นทางส่งออกกระดาดข้ามแดนจากการขนส่งทางถนนผ่านแม่สอด - เมียวดี สู่การขนส่งหลายรูปแบบ (Multimodal) ผ่านท่าเรือระนองได้สำเร็จภายในเวลาเพียง 4 เดือน
- โดยครอบคลุมตั้งแต่การประเมินความเสี่ยง ออกแบบโซลูชัน ไปจนถึงการจัดหาเรือลำเลียงแบบปิด (Hatch - Covered Barge) ติดตั้งระบบ GPS และพัฒนาเทคนิคการจัดเรียงขนถ่ายสินค้าเฉพาะทาง ซึ่งทั้งช่วยป้องกันความชื้นและความเสียหายของสินค้าได้อย่างสมบูรณ์ และยังเพิ่มศักยภาพการบรรทุกจาก 1,800 ตัน เป็น 2,200 ตัน ตอบโจทย์ทั้งความต่อเนื่องทางธุรกิจ ประสิทธิภาพที่สูงขึ้น และการส่งมอบสินค้าที่ไร้รอยต่อ

ผลจากการดำเนินโครงการ

- โครงการช่วยให้ SJWD สามารถรักษาความต่อเนื่องของธุรกิจ Cross - Border Myanmar ภายใต้สถานการณ์ความไม่แน่นอนของเส้นทางขนส่ง
- โดยสามารถปรับเปลี่ยนรูปแบบการดำเนินงานและรองรับการขนส่งผ่านเส้นทางอื่นได้ ส่งผลให้สามารถรักษาคุณภาพการให้บริการและการส่งมอบสินค้าให้กับลูกค้าและพันธมิตรได้
- ในปี 2568 โครงการประสบความสำเร็จอย่างโดดเด่นด้วยการทำรายได้สูงถึง 93.79 ล้านบาท (เป้าหมาย 50 ล้านบาท) ขนส่งสินค้าได้ 6,512 ตัน (เป้าหมาย 4,000 ตัน) และออกแบบโซลูชันขนส่งทางเลือกสำเร็จในเวลาเพียง 2 เดือน (เร็วกว่าเป้าหมายที่ตั้งไว้ที่ 3 เดือน) พร้อมสร้างสถิติส่งมอบตรงเวลา 100% โดยไม่มีการเคลมสินค้าเสียหายหรือเกิดอุบัติเหตุ
- นอกจากนี้ ยังช่วยปกป้องรายได้ของลูกค้าและพันธมิตรรวมมูลค่ากว่า 9,715.2 ล้านบาท พร้อมลดการปล่อยก๊าซเรือนกระจก Scope 3 ได้ 86.28 ตันคาร์บอนไดออกไซด์เทียบเท่า หรือคิดเป็น 22.51% เมื่อเทียบกับการขนส่งแบบเดิม ตอกย้ำความสำเร็จทั้งในมิติเศรษฐกิจ ความน่าเชื่อถือ และความยั่งยืน